

PIERRE HERBELIN

FONDATEUR & CONSULTANT DIGITAL
— PADRE DIGITAL



CONTACT

+6 35 47 55 72

pierre0608herbelin@gmail.com

Paris, France

www.padre-digital.com

COMPÉTENCES

- SEO / Référencement naturel
- Google Ads & Meta Ads
- Création de sites WordPress (Astra + Elementor)
- Stratégie digitale & tunnels de conversion
- Conseil en marketing digital
- Prospection & développement commercial
- Négociation & closing B2B
- Recrutement & management d'équipes

LANGUES

- English (Fluent)
- Français (Natif)
- Italien (Intermediaire)

RÉFÉRENCE

Dan Baranes

Co-fondateur – Yonev

Tél : +33 6 51 58 51 02

Email : dbaranes215@gmail.com



PROFIL

Consultant et fondateur de *Padre Digital*, j'accompagne les entreprises (restaurants, hôtels, écoles privées, artisans...) dans le développement leur croissance digitale.

Mon approche : combiner **SEO**, **Google Ads**, **Meta Ads** et création de sites web afin de générer des résultats concrets : **visibilité accrue**, **nouveaux clients** et **chiffre d'affaires** en hausse.

► Disponible en mission freelance ou en forfait agence orienté résultats.



EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

Padre Digital

2023 - PRESENT

Fondateur

- **Création** et **pilotage** d'une agence digitale spécialisée en **SEO**, **SEA** et conception de **sites internet**.
- Gestion de campagnes **Google Ads** & **Meta Ads** pour restaurants, hôtels et écoles privées.
- **Conception** et **optimisation** de sites vitrines / E-commerce.
- Développement de **stratégies SEO** long terme et de **tunnels de conversion SEA**.

Astelle Montmirail

2021 - 2023

Président

- Pilotage de la **communication** et **digitalisation** de l'entreprise.
- Développement **commercial**, organisation de **salons** professionnels et réalisation de **pitchs investisseurs**.
- Gestion du **marketing digital**, **ventes**, **recrutement** et **partenariats**.

Ingéva

2019 - 2021

Ingénieur d'affaires

- **Prospection commerciale** complète (**identification**, **qualification** et **signature** de nouveaux clients)
- **Recrutement** et **management** de consultants en mission chez les clients.
- **Négociation** et gestion de **projets B2B**.



FORMATION

Master 2 International Business

2018 - 2019

- — EM Normandie

Échange Universitaire

- — EPHEC Bruxelles

2013 - 2014

- — University of Jyväskylä (Finlande)

2017 - 2018